

“お客様のニーズをもっと引き出したい”
“お客様ごとに合った対応のバリエーションを増やしたい”
“他販売店の参加者と課題を共有し、交流しながらヒントを得たい”

「自己流で伸び悩みを感じていた」という受講者様からも、ご好評いただいております！



＼ 実践でスグに使える！ずっと使えるスキルになる！ ／

受講者数
年間約400名！
人気研修

2026年度4~9月
開催分ご案内

商品コンサルティング研修

メーカー研修として行われていた当研修を、2018年度からトヨタ自動車様より弊社にて引継ぎ開催しています

- ✓ 20~30代を中心とした**営業スタッフ・サービススタッフ**はもちろん、**アドバイザー・フロントの育成**でも高評価！
- ✓ コンサルティングで重要なポイントをしっかりと押さえたうえで、**苦手なお客様タイプへのアプローチ方法**についても学びます！
- ✓ **対面研修** @ (株)ジェイテクト 中部研修センター or **オンライン研修**
- ✓ **他販売店の受講者と共に学び・成長できる**のも当研修ならではの魅力です！

＼ 大変ご好評につき、今回も聴講のご希望を受付けます！ ／

聴講料金 オンライン無料 & 対面も実費程度でご利用いただけます

導入をご検討中の方はもちろん、**すでに導入されている販売店様**におかれましても、
教育ご担当者様の研修内容の理解促進などに是非お役立てください

研修 & 聴講の詳細は裏面をご覧ください



株式会社 トヨタエンタープライズ

商品コンサルティング研修

研修内容・タイムスケジュール

★一方的な講義ではなく、ペアワーク・ローブレ・グループワークを多く取り入れ、受講者どうしが「共に学ぶ」スタイルを重視しています。

対面	オンライン
1日目	1日目
9:00 - 18:00 ※研修終了後 懇親会実施	9:30 - 18:00
2日目	2日目
9:00 - 18:00	9:30 - 18:00
3日目	3日目
9:00 - 15:00	

*オンライン研修は、対面研修の内容を凝縮して実施。学ぶカリキュラムは、対面研修と同一です。

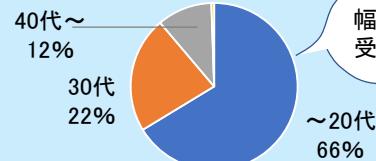
対象となる方

★店舗経験3~4年程度の営業スタッフ

★お客様応対の基本が身についているサービススタッフ
(業務認定A級の取得を目指す方など)

★フロント・アドバイザー

受講者の年齢層



幅広い年齢層の方が
受講されています

開催日程

対面：火～木曜の3日間（月曜前泊）

オンライン：水～木曜の2日間

*具体的な開催日程は、お申込み〆切後、各販売店様のご希望をもとに調整のうえ決定

*会場の都合により、対面・オンライン研修共に
5/11以降に開催いたします

会場

対面：株式会社ジェイテクト 中部研修センター

愛知県豊田市貝津町向畠37-12

△日進研修センター工事に伴い会場を変更し開催中 △

オンライン：各販売店様にてご手配（社内会議室等）

講師

メーカー専用ルームでのコンサルティング経験が豊富な講師が担当。体験談なども織り交ぜながら進行いたします。

受講料

対面：104,000円（税抜） 114,400円（税込） *宿泊・食事代込

オンライン：50,000円（税抜） 55,000円（税込）

受講 お申込方法

同封の申込書に必要事項をご記入のうえ、スキャンデータを下記 メール送信ください。

*申込書エクセルデータのダウンロードは[こちら](https://kensyu.toyota-ep.co.jp/application/)
<https://kensyu.toyota-ep.co.jp/application/>

< 2026/1/25(日) >

聴講 お申込方法

会社名・お申込者氏名・TEL番号を明記のうえ、下記 メール送信ください。

*お申込み後、日程調整の上、担当より折り返しご連絡させていただきます。（ご連絡は2～4月を予定）
*聴講枠に限りがありますので、ご希望の方はお早目にお申込みください（教育ご担当者様の聴講に限ります）。
*聴講料金 【対面】24,450円（税抜） 26,895円（税込） *3泊3日の宿泊・食事代込
【オンライン】無料

1日のみ聴講などのご要望がございましたらご相談ください。

